



Luis Antonio Bustamante Moraga
Ingeniero Comercial Universidad Central de Chile
Licenciado en Ciencias de la Administración

RESUMEN PROFESIONAL

- Experiencia profesional en análisis técnico y comercial, suscripción de riegos, negociaciones y también planificando y dando soluciones integrales a clientes en distintos escenarios de la planificación empresarial y social.
- Dirigido a integrar equipos de trabajo en áreas técnicas, de I+D y de Gestiones Comerciales. Interesado en desarrollar mi capacidad de trabajo en equipo y participar en el desarrollo, gestión y monitoreo de proyectos, desarrollo social y público, como también apoyar empresas o entidades que lo incentiven.

ANTECEDENTES LABORALES

BEUVE Asociados

Estudio Jurídico & Comercial.

Rubro: Auditorías, Asesorías Jurídicas, Seguros Generales y Vida para Personas y Empresas.

Septiembre 2013 a la fecha.

Cargo: Jefatura Comercial y Técnica.

Responsabilidades: Desarrollo de gestiones comerciales, seguimiento y control de cartera de clientes. Análisis y sustento técnicos de contratos de negocios, indicadores de siniestralidad, entre otros.

Mapfre Seguros Chile

Rubro: Industria Aseguradora.

Febrero 2010 - Junio 2013.

Cargo: Gerente Comercial VI Región de O'Higgins.

Responsabilidades: Lidera equipo comercial de la VI Región. Mejoramiento continuo de indicadores técnicos, de riesgos y cumplimiento de presupuestos técnicos y comerciales de oficinas de la región, junto con el incremento de las relaciones comerciales con corredores e intermediarios.

Enero 2009 - Febrero 2010

Cargo: Suscriptor Senior de Vehículos Motorizados.

Responsabilidades: Evalúa técnicamente los riesgos de Flotas y Convenios de vehículos motorizados tanto para empresas, como para entidades estatales. Administra y evalúa los seguros de las empresas concesionarias del Plan Transantiago como Subus, Alsacia-Express, Santiago Uno y Transaraucarias, reportando directamente de los proyectos a la Gerencia de Unidad y a representantes JLT de Colombia.

Cía. De Seguros Generales RSA Group Chile

Enero 2007 - 2008

Rubro: Industria Aseguradora.

Cargo: Key Account Manager.

Responsabilidades: Administra y evalúa riesgos para la suscripción de pólizas de seguros; tanto para medianos como grandes corredores, en ramos como Incendio Habitacionales e Industriales, Vehículos Motorizados y Vehículos Pesados; manteniendo e incrementando las relaciones comerciales de la Compañía con sus corredores.

Cía. De Seguros Generales Cruz del Sur (actualmente RSA Group Chile)

Enero 2006 – Diciembre 2006

Rubro: Industria Aseguradora.

Cargo: Ejecutivo de Siniestros.

Responsabilidad: Ejecuta la gestión de la asignación y seguimiento de los siniestros para su posterior cierre con Liquidadores de Seguros. Propone y desarrolla ajustes organizacionales para evitar impactos negativos durante fusión Cruz del Sur – Royal Sunalliance.

Moletto Hnos. S.A.

2005

Rubro: Textil

Cargo: Asesor de Marketing.

Responsabilidad: Realiza la Investigación de Mercado para líneas de productos de Moletto Hnos, el estudio de atributos, imagen y posicionamiento de la marca en el mercado objetivo. Tabulación de datos e informes a Gerencia de Marketing y Gerencia Comercial

Textiles Granate**Enero – Julio 2002**

Rubro: Textil

Cargo: Práctica Profesional

Depto. de Marketing y Asistente de Gerencia Comercial.

Responsabilidad: Ejecutó la gestión comercial para las sucursales de la empresa. Participa de la creación de la unidad de marketing, la pagina Web e incrementa las relaciones comerciales con los proveedores junto con el equipo comercial.

ESTUDIOS

2004 - 2007	Ingeniero Comercial, Universidad Central de Chile. Titulado.
1996 – 2001	Ingeniero de Ejecución en Administración, Mención Marketing, DuocUC. Titulado.
1983 – 1994	Educación básica y media, Colegio Neandro Schilling. San Fernando

PERFECCIONAMIENTO, SEMINARIOS Y CURSOS

2008	Curso: Seguros Ramos Varios, Incendio y Perjuicios por Paralización. Escuela de Seguros de la AACH.
2006	Seminario: Marketing Estratégico, dictado por el profesor PUC Marko Mokjatic. Universidad Central de Chile.
2001	Seminario: “ <i>Presente y Futuro de las Empresas Punto.Com</i> ”. Dictado por Santiago Muzzo. Ingeniero Civil UC, MBA de Duke University y creador de Bazuca.com. DuocUC.
1999	Seminario: Liderazgo Organizacional. “Conquistando el nuevo siglo”, Seminarium.

IDIOMAS

Inglés: Nivel Básico. Escrito y hablado. Cursos en RSA Group Chile.

HABILIDADES EN COMPUTACIÓN

Manejo en aplicaciones de Windows: Excel, Word, Power Point e Internet.

OTROS INTERESES

Escalada Deportiva en Roca, Pesca con Mosca, Pedagogía en Ramos Económicos y de Gestión Empresarial: Introducción a la Economía, Microeconomía, Formulación y Evaluación de Proyectos.

DATOS PERSONALES

Fecha de nacimiento: 11/04/1977, Chileno.

Rut: 13.282.030-9.

Estado Civil: Soltero.

Dirección:

-José Salas 0159. San Fernando. VI Región.

luis.bustam77@gmail.com

Noviembre, 2014.